

Autosalvan Sirén: Autokaupassa oli hullu vuosi

Liikevaihto ja tulos paranivat

JYRKI HÄMÄLÄINEN

PORVOO | Porvoossa, Kouvolassa, Kotkassa, Keravalla ja Lahdessa toimivan Autosalpa Oy:n liikevaihto ylitti yhden virstanpylvään nousemalla edellisvuodesta 11 prosentilla 106,6 miljoonaan euroon. Nettotulos parani 13 prosenttia runsaaseen 3,3 miljoonaan euroon.

Suomen suurimpiin yksityisomistuksessa oleviin autoliikkeisiin kuuluvan Autosalvan toimitusjohtaja **Jorma Sirén** luonnehtii tulosta "näissä oloissa" hyväksi ja tasapainoiseksi. Tulosta rasittivat nollatuloksen tehneen Keravan autotalon avaaminen sekä Renaultin myynnin notkahdus.

Sirénin mukaan Renault -myynti oli viime vuoden suurin pettymys, vaikka yhtiö selvisi muuta maata paremmin: Autosalvan liikkeissä merkin myynti putosi 24 prosenttia, kun koko maan miinus oli 36 prosenttia.

– Määrä tarkoitti meillä noin 200 autoa. On selvää on, että tällainen volyymin muutos vaikutti myös tulokseen, koska toimintakulujen sopeuttaminen laskevaan volyymin vie aikaa. Renault -liiketoiminnan kokonaistulos oli kuitenkin niukasti plussalla, mutta ei missään tapauksessa tyydyttävä eli investoinnit liiketoiminnan kehittämiseen mahdollistavalla tasolla, sanoo Sirén.

Taustalla on Renaultin maahantuonnin siirtyminen tehtaan haltuun Volvo-Autolta ensi vuodenvaihteessa. Sirén pitää myös tätä vuotta Renaultin osalta haastavana, mutta uskoo uuteen tulemiseen vuonna 2008. Sirénin mukaan Au-

tosalpa haluaa myydä Renaulteja jatkossakin, koska merkki on tuttu. Sopimusneuvotteluja käydään parhaillaan.

Sirén kertoo, että Autosalvalle on tarjottu myös uusia merkkejä myyntiin, mutta hän ei ole niistä innostunut.

– Uskon enemmän siihen, että on järkevä keskittyä joihinkin merkkeihin kuin ryhtyä usean merkin megadealeriksi. Silloin on mahdollista järjestää toiminta niin, että sekä myyjä että päämies ovat tyytyväisiä.

Sirénin mukaan viime vuosi jää autokaupan historiaan yhtenä sen hulluimmista. Uusien autojen kauppaa käytiin selvästi ylikierroksilla ja merkien välinen nokitus tarjouksissa "ylitti terveen kaupan rajat".

– Tämä johti markkinoilla uusien autojen poikkeuksellisen korkeaan kysyntään, ja vastaavasti varastossa olevien uudehkojen vaihtoauto-

jen heikkoon kysyntään, koska hintaero muodostui tuhansien eurojen arvoisten erikoistarjousten kautta keinotekoisesti pieneksi, analysoi Sirén.

– Jälleenmyyjän kannalta tällainen tilanne on huono, koska myynti ei ole tasapainossa. Tämä on johtanut varastojen arvon nousuun ja kierron hidastumiseen, ja tulee jatkessaan johtamaan väistämättömästi myös uusien autojen myynnin laskuun.

– Viimeistään siinä vaiheessa, kun kasvavia varastoja ei kyetä rahoittamaan, pysähtyy uusien autojen myynti. Tämä autokaupan vanha totuus pitää ymmärtää ja muistaa myös maahantuojaportaassa, Sirén sanoo ja ennustaa, että tämän vuoden tulokset jäävät heikoiksi kautta linjan.

Jorma Sirén uskoo, että autokauppa ei yllä tänä vuonna edellisvuosien myyntilukuihin ja että uusien autojen rekisteröinti jää alle 140 000 kap-

paleen. Taustalla ovat uusien autojen myynnin rauhoittuminen, maahantuojaista ja jälleenmyyjistä johtuvat syyt sekä autoverotuksesta käytävä keskustelu.

– Tulossa olevat eduskunta-vaalit eivät hiljennä tätä keskustelua. Päinvastoin. Niin

Porvoossa avajaiset huhtikuussa

JYRKI HÄMÄLÄINEN

PORVOO | Autosalvan uusi toimitalo Porvoon Kuninkaanportissa etenee aikataulussaan ja avajaisia vietetään huhtikuussa. Bruttoinvestointi on noin 7,5 miljoonaa euroa.

Porvoon talo on Keravan autotalon kopio, tosin talo on noin 500 neliötä pienempi eli kooltaan noin 4 300 neliötä.

– Uuteen taloon siirtyy nykyinen merkki- ja tuote-valikoi-

autoala kuin kuluttajatkin seuraavat keskustelua suurella mielenkiinnolla eikä se voi olla vaikuttamatta kuluttajien odotuksiin ja ostokäyttäytymiseen lyhyellä tähtäimellä, vaikkakaan päätöksiä asiassa tuskin tulee ihan lähiaikoina, ennustaa Sirén.

mamme eli Volvo-, Renault- ja BMW-henkilöautot sekä Renault-tavara-autot. Teknisen palvelun tilat ja kapasiteetti monin kertaistuvat nykyisiin verrattuna. Samoin asiakaspysäköintitilat, Autosalpa Porvoon johtaja **Stefan Berlin** kertoo

– Uuden toimitalon myötä voimme ottaa käyttöön koko Autosalvan palvelukonseptin. Uskon, että tätä kautta myös palvelumme nousee Porvoossa ihan uudelle tasolle.